



Etusivu Kehityspalvelut Projektit Asiantuntijat

Parempaa tulosta palveluilla

Palveluita tuotteistamalla ja konseptoimalla saat lisämyyntiä sekä pidät asiakkaasi tyytyväisempinä. KASKI-hankkeesta saat tukea palvelujesi kehittämiseen.

Miten se tehdään?

Pk-yrityksiltä saatu palaute:

Suosittelee osallistumista (arvosana 9-10)

54%

Neutraali suhtautuminen (arvosana 7-8)

46%

Ei suosittele (arvosana 0-6)

0%

Teollisuuden palveluiden uudistaminen ja kehittäminen on kannattavan kasvun perusrakenteita. Uudistamme yrityksenne palveluita tai luomme mielenkiintoisia uusia palvelukonsepteja, jotta niiden myyminen asiakkaille olisi mahdollisimman helppoa. Alta löydät esimerkkejä KASKI-hankkeessa toteutetuista yritysprojekteista:



Tietoa KASKI-hankkeesta

Teknologiakeskus

TechVilla Oy:n KASKI -

Kasvua ja uutta arvoa

osaamisella

-hankkeessa kehitetään

Uudenmaan

teollisuusyritysten

palveluja. Hankkeen

toteutusaika on

1.9.2016 - 28.2.2019, ja

sitä rahoittavat Etelä-

Parempaa kannattavuutta KASKI-hankkeella

Karkkilalainen Tekopa tuottaa monipuolisia, laadukkaita ja nopeita valmistuksen alihankintapalveluja. Tekopan palveluja kehitettiin KASKI-hankkeessa kattamaan asiakkaan yllättävistä tarpeista syntyviä pikatoimituksia.

[Lue lisää](#)

Suomen EAKR-ohjelmasta
Uudenmaanliitto sekä
KUUMA-kunnat.



[Etusivu](#)[Kehityspalvelut](#)[Projektit](#)[Asiantuntijat](#)

Me kehitämme palvelujasi

Me arvioimme yrityksesi asiakaspalvelun suorituskvyn. Tulosten perusteella laadimme toimenpiteet sen nostamiseksi.

Sovi maksuton kartoitus

Palvelun suunnittelu tai uudistaminen Design Sprint

Uuden palvelun suunnittelu tai nykyisen palvelun uudistaminen voi sisältää muun muassa asiakastarpeen määrittelyn, markkinakartoituksen, palvelun konseptoinnin, palvelukuvauksen tuottamisen ja liiketoimintamallin luomisen. Tutustu tarkemmin **Design Sprint -konseptiin**.

Palvelun tuotteistaminen

Tietoa KASKI-hankkeesta

Teknologiakeskus
TechVilla Oy:n KASKI -
Kasvua ja uutta arvoa
osaamisella
-hankkeessa
kehitetään
Uudenmaan
teollisuusyritysten
palveluja. Hankkeen
toteutusaika on
1.9.2016 - 28.2.2019,
ja sitä rahoittavat

Palvelun tuotteistamisessa yrityksellä tai opiskelijalla on valmis idea palvelusta, joka tarvitsisi ryhtiä markkinointiin ja myyntiin sekä keinon kustannusten vähentämiseen. Voimme **maksutta** auttaa yritystä paketoimaan palvelun houkuttelevasti sekä vakioimaan palvelun poikkeamien vähentämiseksi.

Digitaalinen liiketoiminta

Suomalaisilla pk-yrityksillä on käytettävissään kaikki tarvittava osaaminen menestymiseen digitaalisessa liiketoiminnassa. Tarvitsemme vain lisää rohkeutta liiketoimintamallien ja myyntikanavien uudistamiseen. **Lue lisää** miten mahdollisuudet voidaan hyödyntää tehokkaasti KASKI-hankkeen tuella.

Viennin edistäminen

Yritys on kiinnostunut viemään palveluita ja tuotteitansa kansainvälisille markkinoille. Voimme auttaa sopivien kansainvälisten myyntikanavien, kumppanien ja asiakkaiden hakemisessa. Markkinakohtaisen asiantuntemuksen hankkimista yrityksen käyttöön hanke voi **tukea 50 %**.

Etelä-Suomen EAKR-ohjelmasta
Uudenmaanliitto sekä
KUUMA-kunnat.

TECHVILLA



Parempaa tulosta palveluilla

Palveluita tuotteistamalla ja konseptoimalla saat lisämyyntiä sekä pidät asiakkaasi tyytyväisempinä. KASKI-hankkeesta saat tukea palvelujesi kehittämiseen.

Miten se tehdään?

Pk-yrityksiltä saatu palaute:

Suosittelee osallistumista (arvosana 9-10)

54%

Neutraali suhtautuminen (arvosana 7-8)

46%

Ei suosittele (arvosana 0-6)

0%



Asiakasymmärryksellä ja -yhteistyöllä uusia ideoita ja innovaatioita

Taitopuu on mittatilauksena tehtäviin



Palvelumuotoilulla uutta virtaa jälleenmyyjille

Esko Finland Oy (ent. Sarjalaite Oy) on rakentamiseen ja kotitalouskäyttöön

Tietoa KASKI-hankkeesta

Teknologiakeskus
TechVilla Oy:n KASKI -
Kasvua ja uutta arvoa
osaamisella
-hankkeessa
kehitetään
Uudenmaan
teollisuusyritysten
palveluja. Hankkeen
toteutusaika on
1.9.2016 - 28.2.2019,

levykalusteisiin erikoistunut puusepäntoimisto. KASKI-hankkeessa yritykselle luotiin palvelupolku, joka auttaa suunnittelijoita ratkaisemaan kalusteisiin liittyvät materiaali- ja rakennevalinnat niin, että loppuasiakas saa parhaan toimivan vaihtoehdon.

[lue lisää](#)



Einon Tech kokeilee Venäjän markkinaa

Einon Tech Oy:n liiketoiminta rakentuu yrityksen oman keksinnön pohjalta kehitetyn tuotteen Einon® Ottoputken valmistukseen ja myyntiin. KASKI-hankkeen tuella toteutettiin markkinakartoitus, jossa selvitettiin yrityksen mahdollisuuksia Venäjällä.

tuotteita valmistava konepajayritys. KASKI-hankkeessa toteutettiin esimerkiksi jälleenmyyjähaastattelut, joiden perusteella kirkastettiin ESKO- ja SL-tuoteperheiden eroja.

[lue lisää](#)



Valvonnan automatisointi dronejen avulla

Arctic Robotics toimittaa automaattisesti lentävien dronejen avulla toteutettuja valvontaratkaisuja eri aloille. KASKI-hankkeessa käytiin läpi yrityksen digitaalinen markkinointi sekä uudistettiin yrityksen palvelukuvauksia ja ideoitiin uusia hinnoittelumalleja.

[lue lisää](#)

ja sitä rahoittavat Etelä-Suomen EAKR-ohjelmasta Uudenmaanliitto sekä KUUMA-kunnat.

TECHVILLA



Uudenmaan liitto
Nylands förbund

[lue lisää](#)

Videovalvonnan ostaminen helpommaksi

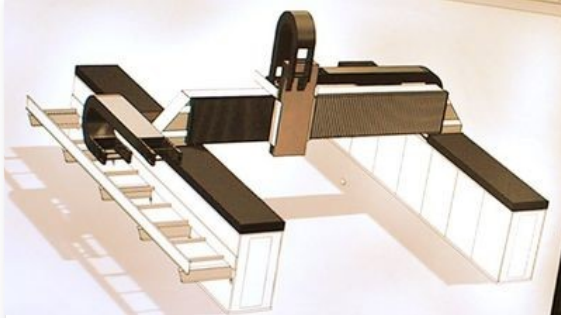
Camsec Oy helpottaa laadukkaiden videovalvontaratkaisuiden hankkimista. KASKI-hankkeessa käytiin tiiviissä aikataulussa läpi Camsecin palvelujen arvolupaus, hinnoittelumallit ja erottuvuustekijät kilpailijoihin verrattuna.

[lue lisää](#)

Haarnion älyopasteet valtaavat markkinoita

Vihtiläinen Haarnio Oy on opastamisen ammattilainen. Haarnion palvelut kattavat koko ketjun suunnittelusta valmistukseen ja asennukseen saakka. KASKI-hankkeessa määriteltiin yrityksen DesignTag® -konseptin sisältö ja hinnoittelu.

[lue lisää](#)



Ionix näkee kasvua pk-yritysten automatisaatiassa

Ionix on suunnittelutoimisto, joka toimittaa lasertyöstön, plasmatyöstön sekä kaarihitsauksen ratkaisuja teollisuudelle. KASKI-hankkeessa tuotteistettiin pk-yrityksille sopiva palvelu tuotannon automatisoimiseen.

[lue lisää](#)

Parempaa kannattavuutta KASKI-hankkeella

Karkkilalainen Tekopa tuottaa monipuolisia, laadukkaita ja nopeita valmistuksen alihankintapalveluja. Tekopan palveluja kehitettiin KASKI-hankkeessa kattamaan asiakkaan yllättävistä tarpeista syntyviä pikatoimituksia.

[lue lisää](#)



Ympäri vuorokautista palvelua verkkokaupan avulla

IM Tekniikka halusi parantaa KASKI-hankkeen avulla asiakaspalveluaan perustamalla verkkokaupan. KASKI-hankkeessa suunniteltiin verkkokaupan tilausprosessi sekä sopivat maksu- ja toimitustavat.



IM Tekniikka löysi

palveluista lisäarvoa

IM Tekniikka markkinoi ja myy teollisuuden suihku- ja ultraäänipesukoneita, raepuhalluslaitteita, märkäpuhalluslaitteita ja täryhiomakoneita. KASKI-hankkeen avulla kaupallistettiin yrityksen testausympäristöä.

[lue lisää](#)

[lue lisää](#)



Parempaa tulosta palveluilla

Palveluita tuotteistamalla ja konseptoimalla saat lisämyyntiä sekä pidät asiakkaasi tyytyväisempinä. KASKI-hankkeesta saat tukea palvelujesi kehittämiseen.

Sovi maksuton kartoitus

Voit selvittää miten yrityksesi hyötyisi KASKI-hankkeesta ottamalla yhteyttä kehen tahansa hankkeen asiantuntijaan. Sähköpostiosoitteet ovat muotoa etunimi.sukunimi@techvilla.fi.



Toni Popovic

Projektipäällikkö, 040 588 407

DI Toni Popovic on käyttäjäkeskeisen tuotekehityksen ja käytettävyyden ammattilainen, jolla on laaja kokemus erilaisten liiketoimintojen kehittämisestä sekä digitaalisten ratkaisujen hyödyntämisestä sekä suunnittelun että tuotannon haasteiden ratkaisemisessa.

Mikko Koskela

Tietoa KASKI-hankkeesta

Teknologiakeskus
TechVilla Oy:n KASKI -
Kasvua ja uutta arvoa
osaamisella
-hankkeessa
kehitetään
Uudenmaan
teollisuusyritysten
palveluja. Hankkeen
toteutusaika on
1.9.2016 - 28.2.2019,
ja sitä rahoittavat
Etelä-Suomen EAKR-



Yrityskehittäjä, 0400 660 946

DI, MBA Mikko Koskela on senioritason liiketoiminta- ja yrityskehityksen ammattilainen, jolla on pitkä käytännön kokemus erilaisten liiketoimintojen kehittämisestä ja johtamisesta teknologiateollisuudessa. Hänellä on myös yrittäjäkokemusta.

ohjelmasta

Uudenmaanliitto sekä
KUUMA-kunnat.

